



Valerio Malvezzi

# MasterBANK TRAINING

IL PIANO DIDATTICO  
PERCORSO BIENNALE

2022/2024

# Il percorso biennale

## IL PIANO DIDATTICO BIENNALE (\*1)

Academy		
Corso Biennale	Titolo	Moduli
Corso 1	Elementi propedeutici di Finanziamenti d'Azienda	13
Corso 2	Applicazioni professionali	8
Corso 3	Applicazioni di Analisi Finanziaria	13
Corso 4	Business Planning	6
Corso 5	Negoziazione bancaria	8
		<b>48</b>

(\*1) 2 MODULI AL MESE PER 24 MESI

# Anno 1

## IL PIANO DIDATTICO ANNO 1 (\*1)

### Academy

Anno I	Titolo	Moduli
Corso 1	Elementi propedeutici di Finanziamenti d'Azienda I	6
Corso 2	Applicazioni professionali I	4
Corso 3	Applicazioni di Analisi Finanziaria I	7
Corso 4	Business Planning I	3
Corso 5	Negoziazione bancaria I	4

**24**

(\*1) 2 MODULI AL MESE PER 12 MESI

**ANNO 1 – CORSO 1**

<b>Anno I</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 1	<b>Elementi propedeutici di Finanziamenti d'Azienda I</b>	<b>6</b>
Moduli	Moduli del Corso	
1	Introduzione generale al Corso	
2	Caratteristiche distintive dei Finanziamenti	
3	Finanziamenti e circuiti finanziari	
4	Finanziamenti e Corporate Banking	
5	Il calcolo del WACC	
6	Sottocapitalizzazione delle PMI	

**ANNO 1 – CORSO 2**

<b>Anno I</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 2	<b>Applicazioni professionali I</b>	4
Moduli	Moduli del Corso	
1	Leva Operativa	
2	Valutare la patrimonialità	
3	Ciclo monetario	
4	Rendiconto finanziario	

## ANNO 1 – CORSO 3

Anno I	Titolo	Moduli
Corso 3	<b>Applicazioni professionali I</b>	7
Moduli	Moduli del Corso	
1	Analisi aziendale per il merito creditizio	
2	Dall'analisi di bilancio all'analisi finanziaria	
3	Il riclassificato funzionale	
4	Il modello a 4 quadranti del futuro professionista	
5	Modalità di riclassificazione del conto economico	
6	Indipendenza finanziaria aziendale	
7	I 3 metodi di stima dell'indipendenza finanziaria	

**ANNO 1 – CORSO 4**

<b>Anno I</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 4	<b>Business Planning I</b>	3
Moduli	Moduli del Corso	
1	Definizione dei fondamenti generali	
2	Le basi della parte qualitativa	
3	Le basi della parte quantitativa	

**ANNO 1 – CORSO 5**

<b>Anno I</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 5	<b>Negoziazione bancaria I</b>	4
Moduli	Moduli del Corso	
1	Le 4 "C" del rapporto negoziale	
2	La direzione del sistema bancario italiano	
3	Elementi di negoziazione bancaria 1	
4	15 task operative di pianificazione bancaria	

# Anno 2

## IL PIANO DIDATTICO ANNO 2 (\*1)

Academy

Anno II	Titolo	Moduli
Corso 1	Elementi propedeutici di Finanziamenti d'Azienda II	7
Corso 2	Applicazioni professionali II	4
Corso 3	Applicazioni di Analisi Finanziaria II	6
Corso 4	Business Planning II	3
Corso 5	Negoziazione bancaria II	4

**24**

(\*1) 2 MODULI AL MESE PER 12 MESI

**ANNO 2 – CORSO 1**

<b>Anno II</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 1	<b>Elementi propedeutici di Finanziamenti d'Azienda II</b>	<b>7</b>
Moduli	Moduli del Corso	
7	Tax shield e classificazione strumenti finanziari	
8	Strumenti Ibridi - Prestiti Partecipativi	
9	Analisi finanziaria del bilancio	
10	Riclassificazione di CE e SP	
11	Il rendiconto finanziario	
12	Da flussi Unlevered a Levered	
13	Le basi della teoria del valore	

**ANNO 2 – CORSO 2**

<b>Anno II</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 2	<b>Applicazioni professionali II</b>	4
Moduli	Moduli del Corso	
5	Dinamica di liquidità	
6	Indipendenza finanziaria	
7	Durata dell'investimento	
8	Leva finanziaria	

**ANNO 2 – CORSO 3**

<b>Anno II</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 3	<b>Applicazioni di Analisi Finanziaria II</b>	6
Moduli	Moduli del Corso	
8	Metodi di valutazione di confronto patrimoniale	
9	Lo Stato di salute dell'impresa	
10	Il controllo della situazione finanziaria	
11	Analisi di situazione finanziaria	
12	Analisi di performance finanziaria	
13	Il Cash Flow - lettura e interpretazione	

**ANNO 2 – CORSO 4**

<b>Anno II</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
Corso 4	<b>Business Planning II</b>	3
Moduli	Moduli del Corso	
4	Business History 1	
5	Business History 2	
6	Business History 3	

**ANNO 2 – CORSO 5**

<b>Anno II</b>	<b>Titolo</b>	<b>Moduli</b>
<b>Corso 5</b>	<b>Negoziazione bancaria II</b>	<b>4</b>
<b>Moduli</b>	<b>Moduli del Corso</b>	
5	Elementi cognitivi aggiuntivi della negoziazione	
6	20 consigli professionali di negoziazione	
7	Elementi di negoziazione bancaria 2	
8	Assistenza ai clienti e preparazione del dossier	